

Правовая структура современных торговых договоров

Экономическая обстановка, в которой приходится жить европейским государствам в настоящее время, значительно отличается от той, которая имела место до войны и до революции. Оказывая решающее влияние на экономическую политику современных государств и на экономическую структуру современных торговых договоров, факт этот не мог, естественно, не отразиться и на правовой их структуре, т. е. на тех правовых условиях, которые вносятся в эти торговые договоры при их заключении.

Одним из наиболее характерных показателей современной экономической обстановки сравнительно с прежней является факт краткосрочности заключаемых ныне торговых договоров. Обычный в прежнее время, десятилетний срок представляется совершенно невозможным в современных условиях. Государства заключают теперь торговые договоры без указания срока, но с правом отказа от них в любое время, по предварительном уведомлении об этом противной стороны. Теоретически возможны, таким образом, договоры со сроком действия даже в 4, 5 или 6 мес. Такие договоры без указания срока, с правом отказа за 3 месяца, Германия заключила с Венгрией, Чехо-Словакией и Югославией. Заключаются договоры и на срок, но в таком случае срок этот ограничивается ныне одним годом (договоры Германии с Италией и Португалией). Можно заметить некоторую тенденцию к усилению устойчивости и торговых договоров; и надо думать, что в 1923 г. удастся уже вступить в торговые соглашения и на более продолжительный срок, но едва ли более, чем на 3 года.

Современные торговые договоры, даже в огромном большинстве случаев, совершенно отказываются от конвенционального регулирования таможенных ставок,

сохраняя за государством полную свободу самостоятельно определять свой таможенный тариф (автономный тариф). Конвенциональный тариф заменяется условием наибольшего благоприятствования. Помимо неопределенности экономического положения и неустойчивости экономической политики факт этот объясняется еще и тем обстоятельством, что Германия, напр., заключая торговые договоры, не может, в силу Версальского договора, предоставить кому бы то ни было пониженных таможенных ставок, так как это понижение должно автоматически распространиться на все державы, участвовавшие в Версальском договоре в качестве победителей. Наибольшее благоприятствование, правда, тоже заставляет Германию предоставить ряд прав и преимуществ державам, в договоры с которыми внесено условие о наибольшем благоприятствовании, но такое предоставление прав, уже принадлежащих, в силу Версальского договора, экономически наиболее мощным державам, не может ухудшить положения Германии.

Но условие наибольшего благоприятствования в современных договорах, по отношению ко многим договорным постановлениям, имеет характер не безусловного, абсолютного благоприятствования, а условного благоприятствования на основе взаимных компенсаций. Совсем новым явлением следует признать установление в некоторых из современных торговых договоров ограничений понятия наибольшего благоприятствования, вытекающих из широкого применения таможенной политики современных государств; эти ограничения имеют форму или единичных изъятий из существующих или могущих быть введенными запрещений ввоза и вывоза (лицензий), или форму разрешения вывоза и ввоза определенных родов

товаров и товарных континентов, данных третьему государству на компенсационных основаниях, или в виде континентирования.

В чистом виде условия наибольшего благоприятствования проводятся ныне

обычно лишь в постановлениях, касающихся личных и имущественных прав иностранных граждан и иностранных юридических лиц. В прежнее время государства не опасались регулировать эти вопросы, за небольшими исключениями, на началах равенства с туземными гражданами и юридическими лицами с применением начала взаимности.

Но теперь современные государства не желают идти далее предоставления гражданам другого государства наибольшего благоприятствования, т. е. принятия на себя обязательства не вводить различий в определение юридического положения иностранцев в зависимости от их государственной принадлежности. В некоторых случаях (например, в вопросах о налоговом обложении) государства и теперь признают возможным приравнять иностранцев к собственным гражданам.

В приведенных выше случаях указаны были обстоятельства более или менее общие для всех современных государств Европы. Но по отношению к России имеются еще специальные условия, которых нет в других государствах. Речь идет здесь прежде всего и главным образом о новых своеобразных условиях внешней торговли, вызываемых государственной монополизацией последней, и в связи с этим — о положении торговых представительств в СССР за границей.

В торговых договорах своих СССР (по-моему) придется добиваться не только признания другими государствами монополии ее внешней торговли, но и вытекающих из этого факта дальнейших

условий, а именно: отказа другой стороны от применения каких-либо особых мер, способных стеснить или парализовать осуществление этой монополии на ее территории и предоставления всех необходимых для ее осуществления способов и средств деятельности государственных органов СССР в пределах других государств. Юридическое положение этих органов должно быть точно и ясно регулировано как по отношению к их административной и оперативной деятельности за границей и к положению их имущества (освобождение от подоходного и имущественного налога, формы контроля и т. п.), так и по отношению к личному составу торговых представительств в смысле предоставления им необходимых для выполнения возложенных на них задач и условий их деятельности особых прав и преимуществ.

Имеются и другие специальные условия, вызываемые современным положением России, которые необходимо принять во внимание при определении правовой структуры предстоящих торговых договоров СССР с иностранными державами. Самая сложность государственного строения СССР и состоящих в союзе с ним Бухары и Хорезма является уже некоторым определяющим моментом указанной юридической структуры. Наконец, своеобразное положение СССР, оставшегося вне общего договорного объединения с другими государствами, вызывает необходимость урегулировать те отношения, которые были предусмотрены общими международными соглашениями (жел. дороги, почта, телеграф, санитария и пр.), и предусмотреть в торговых договорах заключение в ближайшее же время целого ряда специальных конвенций — консульских, о наследствах, о путях и средствах сообщения, о промышленности собственности, о судебных пророчениях и других вопросах судопроизводства, о признании морительных свидетельств, об урегулировании делового

обложения, об условиях труда и обеспе-
чении запятым в предприятиях ино-
страттам равноправия с туземными гра-
ждапами и пр.

ВЛ. ГРАБАРЬ.

"Торгово-промышленная Газета"

25 февр. 1923г. № 44 (29) - специальной частью - Времен-
ные правила и экспорто-импортные пошлины